

なんとかして生き残る？ビジネスチャンスと捉える？

生き残るための 最強サバイバルマニュアル

正しい手法で
「豊かに」生き残ろう！！

・間違えた「生き残り手法」
では生き残れない



- ・自社分析
- ・市場分析
- ・営業行動分析



「分析」して売上に
つなげよう！！

手法を理解して
「ビジネスチャンス」に活かそう！！

・間違った手法は「ビジネスチャ
ンス」にならない



・あなたに依頼したいと思わせる
には？



売上に必要な「強み」って何？



JASPEC

Japan Assistive Products Evaluation Center
一般社団法人 日本福祉用具評価センター

セミナー受講申込書

お名前			
電話番号			
FAX 番号			
E-Mail			
ご住所	〒		
受講料	2日間コース ¥20,000		
宿泊案内	希望	土のみ or 金土	不要

お申込みいただける方は、本用紙が申込書となりますので、上記必要事項をご記入の上、**JASPEC 管理部**へ4月4日まで FAX にてご送付をお願いいたします。

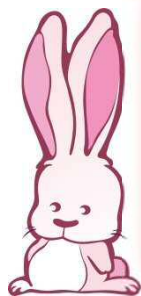
FAX : 078-303-0506

4/9 (土) プログラム 10:00~17:15

- ・効果的な「営業活動」とは
- ・必要な「分析内容」とは
- ・売上を上げるプレゼン手法の基礎編

4/10 (日) プログラム 10:00~17:15

- ・他社比較で強くなろう
- ・差が出るプレゼン手法 応用編
- ・納得させる売り込みで、チャンスを逃さない



本セミナーは、来年度以降の介護保険制度改定を見据えた講義内容で、「生き残るための最強サバイバルマニュアル」と題しまして、売上をキープ、さらに売り上げをアップさせるための具体的な販売戦略、対応策、そのために必要な事前行動等についてお話させていただきます。ロールプレイも行いますので、積極的にご参加くださいませ。